

Venta directa a un cliente final de otro país ②

De interés para Fabricantes y proveedores de servicios relacionados con pharma human, pharma animal, health vegetal, medical devices, fine chemicals and active pharmaceutical ingredients (APIs), biocides, laboratory, cosmetic, etc.

Objetivo Enviar una propuesta comercial a potenciales clientes.

Sólo países Latam.

Sólo países en los que podamos identificar a:

- Países**
- Pharmaceutical manufacturers ✓
 - Grupos privados de servicios health ✓
 - Grupos privados hospitalarios ✓
 - Cadenas de farmacias ✓
 - Cadenas de drugstores ✓
 - Cadenas de supermercados con venta autorizada de medicamentos ✓
 - Etc.

Incluye Explicamos este apartado cuando se nos solicita presupuesto.

No incluye Explicamos este apartado cuando se nos solicita presupuesto.

Proceso Claients Team le confirmará en 48h si puede (o no) realizar el servicio & país solicitado, le informará de la calidad de la información que disponemos de ese país (☺ ☹ ☹) y del timing. Usted deberá aceptar (o no) el presupuesto.

Necesitaremos Explicamos este apartado cuando se nos solicita presupuesto.

Timing 6 semanas para un país. Para más países, consultar.

Coste, factura y pago

El coste por país es de **800€**.

Si se contratan tres o más países a la vez, el coste por país es de **640€** (-20%).

Claients Team emitirá una factura a la aceptación del presupuesto. Cuando la factura haya sido pagada, comenzaremos a trabajar en su proyecto.

Pago por transferencia bancaria.